



SFX
ESCUELA DE NEGOCIOS




**DIPLOMA DE
ESPECIALIZACIÓN**

GESTIÓN DE CLÍNICAS Y SERVICIOS DE SALUD

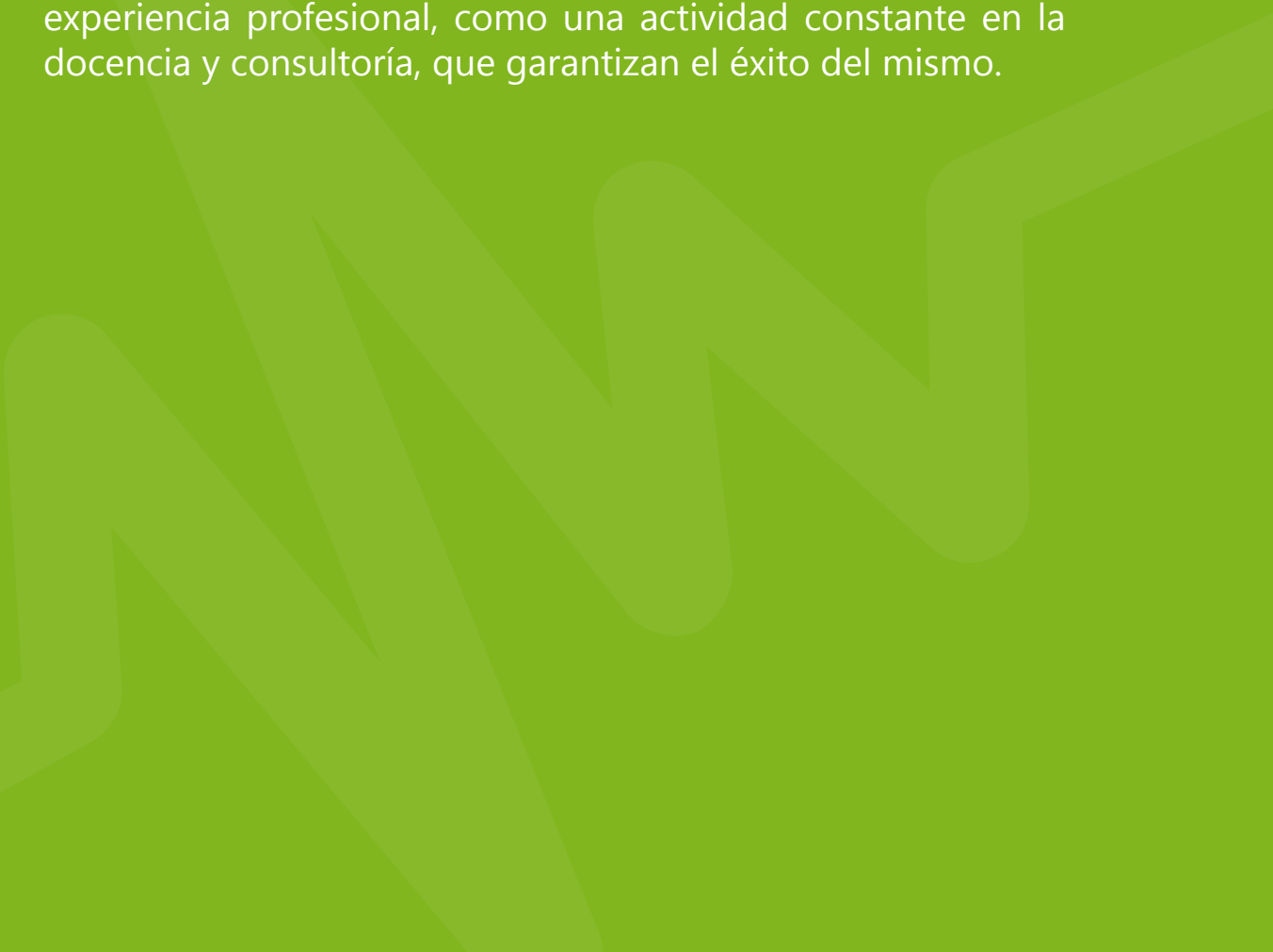
EDICIÓN PRESENCIAL

ABRIL 2020



Los servicios de salud son los de mayor necesidad a nivel de todo el país, la oferta está cubierta por el sector privado y el sector público, habiendo crecido en los últimos años, tanto la oferta como la demanda, sin embargo, lo que no existe es un proceso de formación que garantice gerentes, directores y ejecutivos que gerencien y administren de manera profesionalizada, clínicas y servicios de salud.

SAN FRANCISCO XAVIER ESCUELA DE NEGOCIOS SFX, lanza el DIPLOMA DE ESPECIALIZACIÓN EN GESTIÓN DE CLÍNICAS Y SERVICIOS DE SALUD, el cual se caracteriza como todos nuestros programas por una malla curricular moderna y acorde con las necesidad de gestión y administración de los establecimientos de salud a nivel público y privado, así como la participación de profesionales de nivel nacional e internacional, como profesores del mismo, reuniendo gran experiencia profesional, como una actividad constante en la docencia y consultoría, que garantizan el éxito del mismo.



OBJETIVO

Formar directivos, gerentes y ejecutivos especializados en la gerencia y administración de clínicas y hospitales y en la gestión de los servicios de salud.

PERFIL DEL PARTICIPANTE



Profesionales con responsabilidades en la dirección, gerencia, administración y operación de clínicas y servicios de salud.



Profesionales del campo de la salud que deseen especializarse en el campo de la gerencia, administración y operación de clínicas y servicios de salud.



Profesionales del campo de las ciencias administrativas, contables, económicas y otras especialidades que deseen especializarse en la prestación, dirección, gerencia, administración y operación de clínicas y servicios de salud.

CURRICULA MODULAR





GESTIÓN ESTRATÉGICA

- › Análisis del marco general del sistema de salud peruano.
- › Management para clínicas y servicios de salud.
- › Planeamiento estratégico de clínicas y servicios de salud.
- › Taller de negociación.



MARKETING Y CALIDAD DE SERVICIO

- › El paciente como cliente y la experiencia del servicio.
- › Marketing de servicios de salud.
- › Gestión de la calidad en establecimientos de salud.
- › Taller de liderazgo.



GESTIÓN DE LOS SERVICIOS DE SALUD

- › Gestión por procesos de los servicios de salud.
- › Tecnología de servicios de salud.
- › Gestión logística de establecimientos de salud.
- › Gestión de recursos humanos en establecimientos de salud.



ASPECTOS LEGALES Y GESTIÓN FINANCIERA PARA ESTABLECIMIENTOS DE SALUD

- › Aspectos legales y responsabilidad en los establecimientos de salud.
- › Normatividad de manejo de residuos sólidos hospitalarios.
- › Gestión financiera para establecimientos de salud.
- › Costos ABC y Presupuesto de capital para establecimientos de salud.

DOCENTES



SERGIO FRANCO | ARGENTINA

- Máster en Dirección de Pequeña y Mediana Empresa por la IAE Business School – Universidad Austral, Argentina.
- Máster en Planeamiento del Recurso Físico en Salud por la Universidad de Buenos Aires, Argentina.
- Socio Gerente de REHABILITACIÓN TECNORD SRL.
- Fue Consultor en UNOPS (Oficina de Naciones Unidas de Servicios para Proyectos).

GUSTAVO CANTERO | ARGENTINA

- Magíster en Gerenciamiento de Sistemas y Servicios de Salud por la Universidad René Favaloro, Argentina.
- Faculty Development Program. Convenio Universita Luigi Bocconi – Universidad Argentina de la Empresa.
- Postgrado en Project Management. (IEEC – Instituto para la Excelencia Educativa, Argentina).
- Programa de Dirección de Empresas - DPME. (IAE – Universidad Austral, Argentina).
- Socio Gerente de REHABILITACIÓN TECNORD SRL.

GUSTAVO TOHALINO

- Doctorado en Salud Pública por la Universidad Nacional de San Agustín.
- Fue Director Regional Adjunto de la Gerencia Regional de Salud Arequipa.
- Director adjunto del Hospital Regional Honorio Delgado.
- Jefe de la Unidad de atención SOAT y Convenios del Hospital Regional Honorio Delgado Arequipa.

JAIME MOYA

- Doctorado en Salud Pública por la Universidad Nacional Federico Villarreal.
- HBX CORE Program Harvard Business School.
- Gerente de salud en la Clínica Ricardo Palma.
- Fue Director Sectorial de Servicios Básicos del Ministerio de Salud.
- Responsable de la implementación de las normas de categorización de establecimientos de salud, referencia y contrarreferencia, así como la elaboración de normas técnicas de acreditación, auditoría, guías de práctica clínica, etc de la revisión y la aprobación del Reglamento de Establecimientos de Salud y Servicios Médicos de Apoyo, norma marco de la gestión en establecimientos de salud.

CECILIA RAMÍREZ

- Gerente de Clínica Oncosalud.
- Fue Gerente de Thunderbird Hotels y The Westin Lima Hotel & Convention Center.
- Realizó un Postgrado en Marketing y Ventas en ESAN.

SERGIO SALAS

- Doctorado en Ciencias con mención en Ingeniería Industrial por la Universidad Nacional de San Agustín.
- Magíster en Administración por ESAN.
- Fue Gerente de Planeamiento y Presupuesto de la Municipalidad de José Luis Bustamante y Rivero.
- Docente de San Francisco Xavier Escuela de Negocios SFX.

INFORMACIÓN

HORARIO

 Abril 2020.

 Viernes 18:30 hrs. a 21:30 hrs. Sábado de 09:00 hrs. a 14:30 hrs.

INVERSIÓN

 **Pago al contado:** S/ 4,500.00

Pago en cuotas:


- Matrícula: S/ 750.00

- Seis cuotas de: S/ 650.00

 Cta. Cte. Banco Continental: 0011-0908-18-0100004239


Código Cta. interbancario (CCI) : 011-908-000100004239-18

INCLUYE

 Pago de tasas educativas, materiales de enseñanza, plataforma virtual de enseñanza, biblioteca virtual, cuaderno de trabajo, certificación y coffee breaks.

INSCRIPCIONES

SAN FRANCISCO XAVIER ESCUELA DE NEGOCIOS SFX

 Calle Misti Nro. 412 Yanahuara, Arequipa

 (054) 273626

 Contacto: Guadalupe Torres - gtorres@sfx.edu.pe

 999968284 - 999968433



MEMBER OF:

PRME



ASSOCIATED:

Cámara
Cámara Oficial de Comercio de España en el Perú

